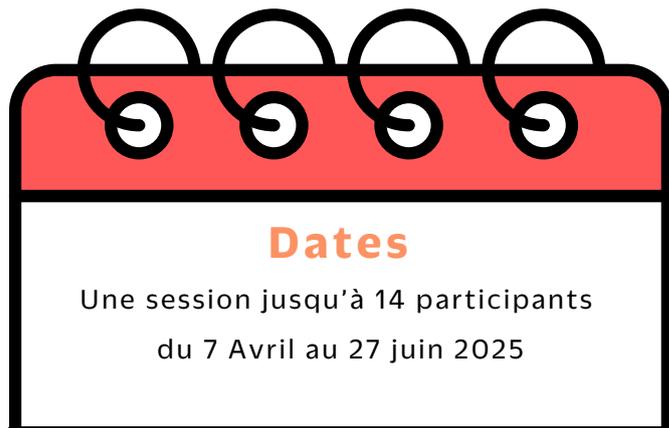


## Prérequis



- Avoir entre 16 et 29 ans
- Avoir validé un projet professionnel dans la vente
- Savoir lire, écrire et compter en français
- Être à jour administrativement



### Dates

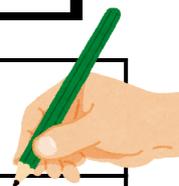
Une session jusqu'à 14 participants  
 du 7 Avril au 27 juin 2025



## Objectifs

- Apprendre à rechercher son futur employeur (apprentissage, contrats de travail ou formation continue) pour une suite de parcours conforme à son projet
- Consolider son projet professionnel en développant sa capacité à le présenter

- Identifier ses forces: travailler les compétences comportementales et les savoirs de base liés au commerce
- Sécuriser le parcours en accompagnant à la levée de freins périphériques (mobilité, accès aux droits, santé, logement, garde d'enfants, ..)



## Durée

194 heures en formation  
 120 heures en entreprise



## Coût & Rémunération

Formation gratuite non rémunérée

## Modalité et délais d'accès

# 1

Inscription via les prescripteurs et les partenaires ou les réseaux sociaux mobilisés.  
 Dès février 2025.

# 2

Entretien individuel de motivation avec test de connaissances  
 De février à mars 2025

# 3

Retour sur la candidature avant une possible entrée en formation  
 De février à mars 2025

# 4

Entrée en formation  
 le 7 avril 2025

# Méthodes mobilisées



**Notre méthodologie est basée sur le « act to learn » - agir pour apprendre.**

Dans nos formations, chaque lieu d'apprentissage est conçu pour faciliter le développement des compétences transverses et liées au métier.

Les cours sont interactifs et variés : présentations, visites, rencontres avec des professionnels, études de cas... Autant de façons d'apprendre efficacement tout en restant actif.

**Notre plus-value : Un accompagnement global.**

Durant le parcours, un Coordinateur Emploi Formation Insertion (CEFI) est à vos côtés pour vous accompagner.

Des entretiens réguliers seront proposés afin de vous soutenir dans vos démarches socio-professionnelles.

## Evaluation

1. Test de positionnement
2. Evaluation en stage



Taux de satisfaction 2024

100% des stagiaires se disent très satisfaits ou satisfaits.

Sur la base de 13 jeunes

## Après le Propulse

### Emplois possibles

Employé de libre-service, employé commercial, employé commercial caisse et services, employé de commerce Drive

### Formations possibles

TP employé commercial de niveau 3 (BEP/CAP) en apprentissage ou en continue



Référente handicap :

Dorothee DUMAS

[dorothee.dumas@apprentis-auteuil.org](mailto:dorothee.dumas@apprentis-auteuil.org)

Fiche de contact

Formation accessible aux personnes en situation de handicap

**Pôle Avenir Emploi de la Fondation Apprentis d'Auteuil**  
Carole RAMBAUDI, Conseillère Emploi Formation et Insertion  
06 62 56 12 65

[carole.rambaudi@apprentis-auteuil.org](mailto:carole.rambaudi@apprentis-auteuil.org)

<https://aura.apprentis-auteuil.org/editorial/pole-avenir-emploi/>

